

La société MonEcho, filiale du groupe VIDAL, est une PME dynamique, leader français du logiciel de suivi médical spécialisé en reporting de données échographiques.

Nous recherchons dans le cadre de notre développement en CDI :

**Ingénieurs commerciaux (H/F)**  
**Secteur IDF : Normandie, Haut de France et**  
**Secteur : Auvergne – Rhône-Alpes – PACA**

*Ce poste est ouvert au télétravail, de nombreux déplacements sont à prévoir ainsi que des venues régulières au siège social situé dans les Yvelines, à PLAISIR (78370)*

L'accessibilité de l'équipe managériale avec chacun des collaborateurs constitue le ciment essentiel des relations professionnelles tout en encourageant l'autonomie de chacun et la force d'un travail collaboratif.

Vous aurez pour principales missions :

- Vous aurez la charge de la promotion des produits MonEcho auprès des établissements de santé publics / privés de votre secteur.
- Vous allez à la conquête de nouveaux clients et maintenez des relations de la plus grande qualité avec nos clients existants.
- Vous identifiez les interlocuteurs clés et le cycle de décision de chaque établissement, notamment dans le cadre des GHT, pour intervenir au bon moment,
- Prospection commerciale sur base existante et concurrente
- Planification et qualification des démonstrations produits en collaboration avec l'équipe
- Vous travaillerez au sein de l'équipe commerciale en charge du développement des ventes du logiciel sur la France et en étroite collaboration avec les équipes marketing, applicatives et techniques.
- Négocier les contrats de vente avec les clients dans le cadre de la politique commerciale de l'entreprise
- Partager les informations terrain d'intérêt et contribuer à la dynamique d'équipe

Profil :

Issu d'une formation commerciale et/ou médicale (sage-femme, médecins) Vous avez une expérience idéalement acquise chez un éditeur de solutions de santé ou un spécialiste des ultrasons.

Vous connaissez et appréciez le domaine hospitalier.

Vous êtes habitué à intervenir dans le cadre de marchés publics.

Vous êtes autonome, organisé, curieux, vous avez un vrai sens du service client et un très bon relationnel, vous avez un esprit de conquête vous aimez le travail en équipe.

Vous résidez dans votre secteur (IDF, Hauts de France ou Normandie // Auvergne, Rhône-Alpes, PACA).

Permis B obligatoire

Poste à pourvoir immédiatement.

Rémunération : selon profil + véhicule de fonction + téléphone, paniers repas, mutuelle.

Si Vous vous reconnaissez dans ce profil, merci d'envoyer votre candidature, composée de votre CV & lettre de motivation à Mme LEBOCQ : [commercial@monecho.com](mailto:commercial@monecho.com)